



Own your life

- 13% bekommen Frauen weniger Stundenlohn
- 59 % sind Frauen finanziell abhängig vom Partner
- 47% Frauen arbeiten weniger Stunden beim 1. Kind
- 6% Frauen kündigen beim 1. Kind
- 83% Frauen sind nicht glücklich mit Ihrem Leben
- 54% Frauen können oft die Rechnungen nicht gleich bezahlen
- 90% Frauen möchten sich persönlich weiterentwickeln (25-55)
- 76% Frauen sind offen für einen Karriere- bzw. Jobwechsel
- 75% Haushalte sind finanziell ungesund

40 Jahre arbeiten
40 Stunden die Woche
40% Rente übrig



98% Negative Haltung zum Thema VERKAUF
2% Positive Haltung zum Thema VERKAUF

aber

100% Möchten Ihr Leben verbessern

Im Verhältnis zur Party

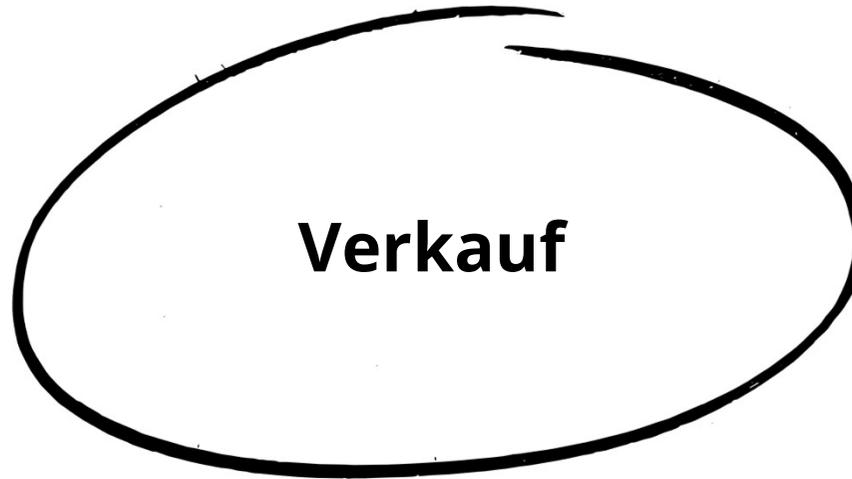
<u>8 Personen</u>	6	Personen sind finanziell ungesund
	7,2	Personen suchen eine persönliche Entwicklung
	6,8	Personen möchten gerne einen Karriere/Jobwechsel
	4,4	Personen haben Probleme beim Bezahlen von Rechnungen
	4,7	Personen sind finanziell abhängig vom Partner
	6,6	Personen sind unglücklich im Leben
	7,84	Personen haben eine negative Haltung zum VERKAUF
	0,16	Personen haben eine positive Haltung zum VERKAUF

betteln

überzeugen

nicht ehrlich

lästig



Eigener Profit

“Schleimer”

aufdringlich

Selbstbestimmt

Positiv

Gutes Gefühl

Freie Zeiteinteilung

Selbstvertrauen



**Upgrade
dein Leben**

**Persönliche
Entwicklung**

Qualität

Sicherheit

Glücklich sein

Inspiration

Schneeballsystem

Verkauf



Aufdringlich

Lästig

a) Verkauf

Produktverkauf = Verdienstmudel

Individuell

Kopierbar

Einkommen aus Verkauf

Du -> Produkt -> Kunde = €€

b) Network-Marketing

Teamaufbau = Verdienstmudel

Zusammen

Multiplikator

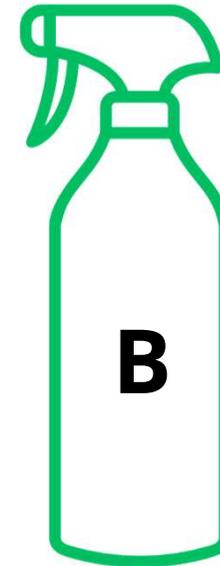
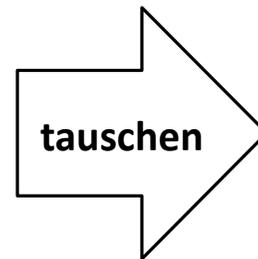
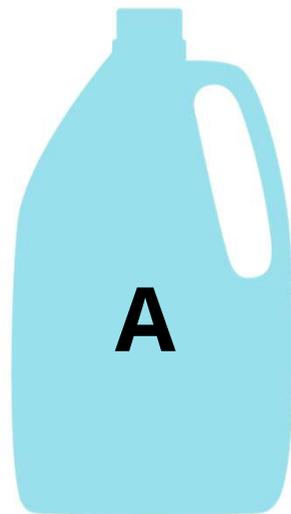
Andere helfen

Einkommen aus Teamaufbau

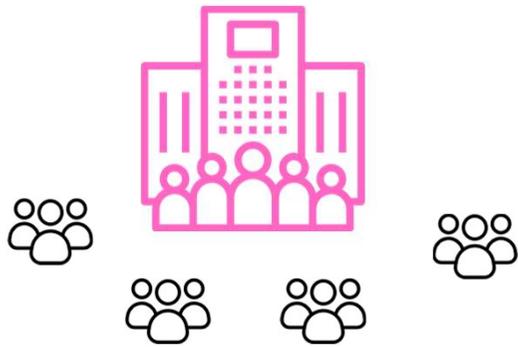
Du -> Produkt -> Kontakte -> VIP ->

mehr Produkte -> mehr Kontakte = €€€€€€€€

Idee: den Einkaufskanal verlagern

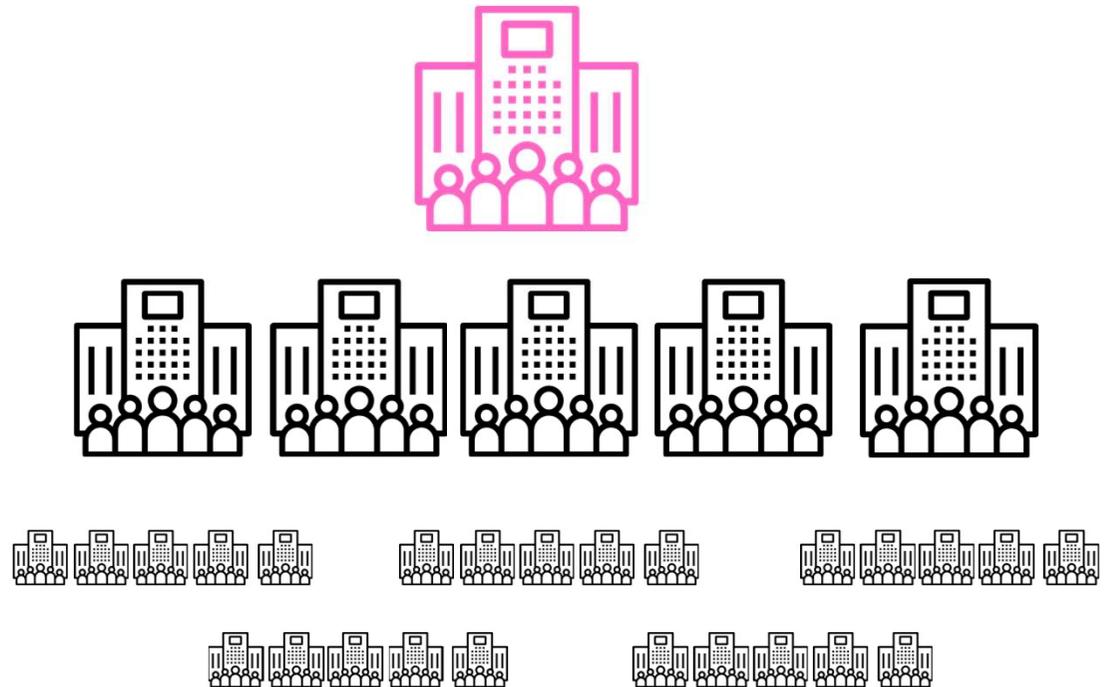


a) Verkauf



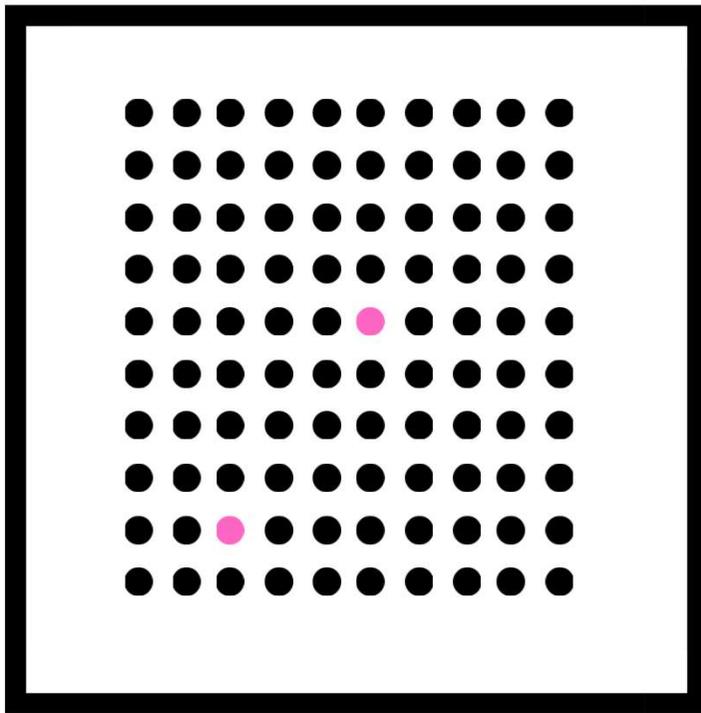
ein Kunde ist ein
Kunde

b) Network-Marketing

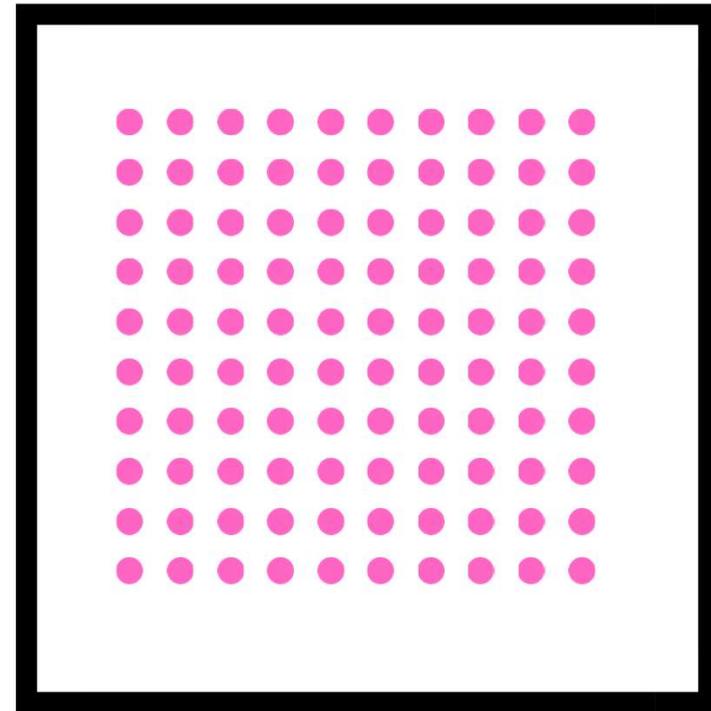


ein Berater ist ein
Kunde und ein
Filialbetrieb

Was suchst du?



2% Verkäufer



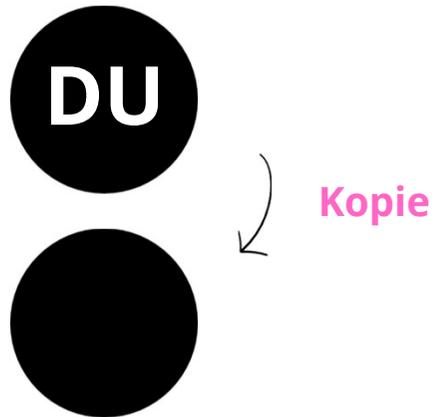
100% Leben verbessern

Um ein TEAM aufzubauen, brauchst Du:

- **Die Entscheidung zum Team-Aufbau**
- **Durchhaltevermögen**
- **Wissen, dass Du Leben von anderen verändern wirst**
- **Eine Bereitschaft zum Netzwerken**
- **Eine "ICH-Geschichte"**

1

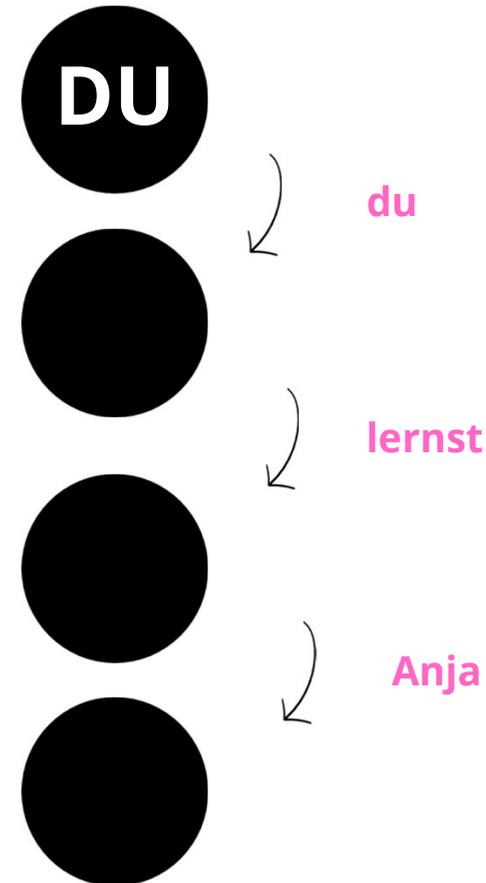
Du lernst den anderen wie er verkauft



2

Du musst dich persönlich zum
"Networking-Förderer" entwickeln

- Train the Trainer -



1. Verkäufer kopiert und lernt Verkauf

2. Netzwerker lernt VIP 3x8

- Einfach, kopierbares System
- schnell ins System kommen
- sieht überall Möglichkeiten
- Fokus
- "keep it simple"

"Du lernst Anja, wie Anja lernt, Petra lernt die Jenny einzustellen."